

Bouw met ons verder aan hét netwerk voor werkgevers!

AWVN is met ruim 750 individuele ondernemingen en bedrijfstakken de grootste werkgeversvereniging van Nederland. Samen werken we aan het meest productieve, veerkrachtige en inclusieve land van Europa. AWWN gelooft in vooruitgang door vernieuwend werkgeven. Wij adviseren werkgevers over de ontwikkeling van hun organisatie, medewerkers en arbeidsvoorwaarden. Daarmee raken wij meer dan vijf miljoen medewerkers. In onze filosofie zijn constructieve arbeidsverhoudingen hierbij cruciaal.

Op ons hoofdkantoor in Den Haag zoeken wij een:

Relatiemanager (medior) (32-40 upw)

Introductie en team

Het team ledenrelaties is een nieuw team en ondersteunt en bevordert de activiteiten met een commercieel karakter en zorgt voor groei van AWWN. Samen met drie andere relatiemanagers en een expert klantprocessen maak je deel uit van dit team. De werkzaamheden richten zich op de volgende gebieden:

- De werving van nieuwe leden
- Het stimuleren van betrokkenheid van bestaande en nieuwe leden bij de vereniging;
- Het versterken van commerciële bewustwording en output;
- Het vergroten van kennis en inzicht over klanten en markten door onderzoek, analyse en intern advies.

Je bent actief in netwerken in regio's, sectoren en netwerken van HR-professionals. Daar leg je makkelijk persoonlijk contact en weet je te inspireren in gesprek. Je bent continu in gesprek met potentiële nieuwe leden over een lidmaatschap bij AWWN. Daarnaast ben je relatiemanager voor een groep leden, onder andere in het mkb-segment.

Samen met collega's van het eigen en andere teams zorg je voor de inzet van onze adviesdienstverlening bij de leden van AWWN. Je weet initiële interesse om te zetten in concrete adviesopdrachten. Je denkt mee over digitale campagnes en je volgt advieskansen die hieruit voortkomen op. Als relatiemanager speel je een belangrijke rol bij het standaardiseren van onze commerciële processen. Je maakt effectief gebruik van businessapplicaties zoals Dynamics 365.

Naast je focus op klanten en de markt, sta je goed in verbinding met je collega's van je eigen team en van andere expertises. Je draagt samen zorg voor het op- en uitbouwen van de relatie met (nieuwe) klanten en het effectief inzetten van klant- en marktinformatie. Door jouw bijdrage versterk je de commerciële slagkracht van onze organisatie.



Wat breng je mee?

- HBO/WO opleiding en werkervaring
- Commerciële effectiviteit door drive, inzicht en werkplezier
- Je netwerkt offline en online, extern en intern
- Communicatief vaardig; inspirerend spreken en schrijven
- Contactvaardig; beïnvloeden, uitdagen, vertrouwen opbouwen
- Gesprekspartner voor werkgevers, ondernemers, HR professionals
- Schakelvermogen; versnellen, vernieuwen, vertragen en behouden waar nodig
- Affiniteit met HR

Wat bieden we jou?

Werken bij AWWN betekent voor jou dat we investeren in jouw werkplezier, vitaliteit en ontwikkeling. AWWN organiseert diverse interessante en leuke bijeenkomsten tijdens het jaar. Je komt te werken in een betrokken team met behulpzame collega's. Daarnaast krijg je van ons uiteraard een mooi pakket aan arbeidsvoorwaarden:

- Jaarsalaris in schaal 10 (54.224,= tot 77.468,=) of schaal 11 (65.186,= tot 93.131,=), gebaseerd op jouw kennis en ervaring;
- In het jaarsalaris zit een PKB-budget van 23,4%, bestaande uit vakantiegeld, een dertiende maand, werkgeversbijdrage ziektekosten, werkgeversbijdrage PKB. Het PKB-budget is zowel uit te keren als in te zetten voor allerlei ontwikkel- en gezondheidsdoelen;
- 30 vakantiedagen bij een fulltime arbeidsovereenkomst;
- mogelijkheid om 10 dagen te kopen bij een fulltime arbeidsovereenkomst;
- leaseauto;
- werklaptop en werktelefoon;
- collectief opleidingsbudget;
- fitness in de Malietoren;
- mogelijkheid om hybride te werken;
- thuiswerkfaciliteiten.

Is dit een baan voor jou?

Upload je motivatie en CV via onze [website](#). Je ontvangt een sollicitatiebevestiging per mail. Wij komen daarna zo snel mogelijk bij je terug. Na een schriftelijke selectie volgt een eerste oriënterend gesprek en een aantal vervolggesprekken.

Heb je vragen?

Heb je vragen? Neem dan contact op met Femke de Waard (06 – 43363448) of f.waard@awvn.nl. Wil je meer inhoudelijke informatie dan kun je contact opnemen met Maarten Wals (06- 22393947) of wals@awvn.nl.

Uiterlijk een week nadat de reactietermijn van de vacature is verstreken, ontvang je een reactie op jouw sollicitatie. Daarop volgt - afhankelijk natuurlijk van de informatie die we van je hebben ontvangen - een uitnodiging voor een eerste oriënterend gesprek. Meestal voert een leidinggevende dit gesprek, in het bijzijn van HR.