

Wil jij adviseren over vernieuwend werkgeven?

Tiptrack is een innovatief digitaal platform op het gebied van duurzame inzetbaarheid. Tiptrack gelooft in medewerkers zelf meer aan het roer van hun loopbaan brengen om loopbaanontwikkeling, vitaliteit en inzetbaarheid te stimuleren. Als aanvulling op ons team hebben we een vacature voor Sales Consultant HR.

Tiptrack bestaat uit een app en een online platform. Met tips, tools en een shop waarin opleidingen aangeschaft kunnen worden, helpt Tiptrack medewerkers bij hun duurzame inzetbaarheid. O.a. KLM, Albert Heijn, Cargill en Hema zijn inmiddels met Tiptrack gestart.

Tiptrack is 100% dochter van AWWN, de grootste werkgeversvereniging van Nederland: ruim 750 individuele ondernemingen en bedrijfstakken zijn bij AWWN aangesloten. Samen werken bij die organisaties meer dan vijf miljoen medewerkers.

Wij zijn voor Tiptrack op zoek naar een:

Sales Consultant HR

De uitdaging

Sinds 2016 helpt Tiptrack werkgevers bij hun uitdaging op het gebied van duurzame inzetbaarheid. Het doel is dat jij zoveel mogelijk nieuwe klanten weet te binden aan Tiptrack. Dit doe je niet alleen, accountmanagers van leden nemen je graag mee naar bezoeksafspraken en introduceren je in netwerken. En achter je staat een heel Tiptrackteam met adviseurs van duurzame inzetbaarheid, inkoop, marketing & communicatie, developers, een implementatieteam en de collega's van de servicedesk. Vanwege de impact van Tiptrack kan een sales of tender traject soms best even duren en al die tijd ben jij in de 'lead'. Je geeft een demo van Tiptrack, praat met andere stakeholders (OR, Directie etc.) en pas na de 'deal' draag je de klant over aan de implementatiemanager.

Profiel:

Wil jij én inhoud én de dynamiek van sales? Combineer beide in deze rol waarbij je voor HR een belangrijke schakel bent naar een mogelijke oplossing. Je voelt affiniteit met HR thema's als duurzame inzetbaarheid, vitaliteit en effectiviteit. Graag spreek je met potentiële (HR) klanten uit het hele land in uiteenlopende branches over duurzame inzetbaarheid, eigen regie en de inzet van (persoonlijke) budgetten. Je bent bekend met sales en data gedreven lead processen en vindt het leuk nieuwkomers in dit gebied wegwijs te maken of anderen te overtuigen. Hiermee bouw je mee aan een team door elkaar uit te dagen en voor elkaar zorg te dragen.

Wij verwachten van jou dat je:

- Zelfstandig leads opvolgt en kansen omzet in sales
- Bijdraagt aan vernieuwing van leadopvolging, data verrijking en sales technieken
- Zelf bijdraagt aan voldoende nieuwe afspraken zodat de 'salesfunnel' gevuld blijft. De leads komen vanuit marketing, vanuit de database van AWWN, uit de netwerken van AWWN of uit je eigen netwerk.

- Werkgevers kunt overtuigen op basis van inhoudelijke argumenten, persoonlijke overtuigingskracht en het 'handig laveren' tijdens het salesproces bij de klant.
- Samenwerkt waar relevant met het Tiptrackteam en de collega's van AWWN. Dit zijn specialisten, brede HR accountmanagers en bijvoorbeeld het ontwikkelteam van Tiptrack.

Voor deze uitdagende rol zoeken wij iemand die voldoet aan het volgende profiel:

- Minimaal hbo werk- en denkniveau
- Minimaal 3-5 jaar ervaring in een commerciële, sales, accountmanagement, vertegenwoordiger of verkoop functie
- Commercieel en communicatief vaardig
- Stevige persoonlijkheid en doorzetter
- Ervaring met sales van (digitale) producten in de B2B-markt
- Ervaring in of affiniteit met het HR vakgebied
- Aantoonbare affiniteit met digitale (HR) tooling, apps en/of e-health.

Algemene info

De rol is op basis van 32-40 uur per week, deels flexibel in te vullen. Tiptrack is een landelijk werkende organisatie bestuurd vanuit het hoofdkantoor in Den Haag. Samen stemmen we een passende contractvorm en arbeidsvoorwaarden af.

Interesse?

Je motivatie en CV kun je uploaden via de Website van AWWN. Na een schriftelijke selectie volgt een eerste oriënterend gesprek en een aantal vervolggesprekken. Wil je eerst meer informatie, dan kun je contact opnemen met Steven Hubeek, Business Owner Tiptrack via 06-53323570, s.hubeek@awvn.nl of Selma Oskam, HR adviseur via 06-23615234, s.oskam@awvn.nl.